

证券代码：000555

证券简称：神州信息

## 神州数码信息服务股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20151207

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	中银国际                                      张广荣 国信证券                                      李伟 方正自营                                      李胜勇 中信建投资管                                李迪光 瑞瀚资管                                      王永成 中欧基金                                      王凤娟 益民基金                                      罗柏言 九泰基金                                      刘越、王林 金百镭投资                                   马学进 宏道投资                                      王亮 拾贝投资                                      杨立 康德曼投资                                   段桂培
<b>时间</b>	2015年12月07日上午10:00-12:00
<b>地点</b>	北京市海淀区苏州街16号神州数码大厦7层
<b>上市公司接待人员姓名</b>	神州信息战略投资总监                      滑福霞 神州信息投资者关系经理                      夏冰

投资者  
关系活  
动主要  
内容介  
绍

1、公司 11 月在陕西杨凌发布了农业战略，神州系的两间主要上市公司-神州数码控股（00861）和神州信息（000555）同时进军农业领域，是出于怎样的业务布局考虑？两边的业务边界是如何划分的，未来如有协同，是否会涉及关联交易和同业竞争？

答：随着 861 对分销业务的分拆出售和全面转型互联网，神州信息未来在集团将发挥更重要的作用，神州信息在云计算、数据模型等核心技术方面的积累，在行业服务和客户体验方面的经验，将为控股转型产业互联网提供非常重要的基础，控股所布局的互联网城市服务、互联网农业、互联网制造、互联网金融等战略板块，都会有神州信息的支撑和作用，这样整个集团才能在重要行业领域形成资源集结和业务的最优组合。在农业板块，神州信息会是业务主力。

此次，神州数码和神州信息同时投资进入农业服务领域，主要有几方面原因：

一是，神州信息在 2013 年底才分拆出来独立上市，而且是通过借壳的方式，主营业务尚未有融资，因此在农业领域全方位投资和并购方面会面临一定的资本压力，独立投资对当期业绩也会产生较大影响。

二是，神州信息以往的积累和优势主要是在行业信息化方面，考虑到业务的协同性、能力复制等，资本运作也是以其熟悉和擅长的信息技术服务为切入点和侧重，比如像并购中农信达和旗硕科技，这样整合后能发挥更好的效果。而神州数码控股以往的积累和经验是在电子商务和渠道营销方面，所以投资了农业相关企业村村乐和买卖提。总之，对企业来讲，投资并购只是开始，是第一步，未来重点是要一起努力把业务把服务做好，所以会有这些考虑和这样的布局结果。

未来，在农业业务分工方面，神州信息将重点专注于土地、物联网等农业信息化为主的服务，神州数码控股将侧重于农业电商等互联网模式的农业产业服务。

未来，两边会有业务上的合作，但不会出现同业竞争。业务合作也会遵循市场化原则，因为他们各自都有自己的董事会和管理团队，都要谋求发展。比如，未来如果神州信息农业业务需要配套的电商合作时，因为相互的了解和信任，可能村村乐、买卖提会有优先的机会。

## 2、为什么选择与陕西杨凌进行合作？共同打造的杨凌农业云未来的发展模式和股权结构会是怎样的？

**答：**杨凌相当于中国农业的硅谷，是国家 20 余部委与陕西省共建的全国唯一的农业高新技术示范区，也是国内权威农技专家的聚集地。在杨凌示范区，培育了很多优质的农业种植品种和新型生产技术。公司与杨凌合作，一是因为杨凌有丰富的农技专家资源，可为农业企业和农民提供专业的农技咨询服务；另一方面，杨凌培育的先进的农业品种，未来可向土地流转后的规模化种植企业及个人进行推广，搭建先进农业技术交流和交易的平台，支撑农业现代化。

此次与杨凌政府的战略合作，是由神州数码控股整体牵头，因为除了农业相关的“一云一银行”等合作，双方还在杨凌的智慧城市建设方面有合作，是一个全方位的合作，由神州数码控股整体牵头比较合适，有利于组织资源和整合服务。

神州信息将参与杨凌的合作与发展，将杨凌丰富的农业专家、技术和数据等资源，通过平台对接给更多的农业企业和农户，在农业技术示范推广、农产品溯源认证等方面重点发展。

## 3、大家对中农信达的业务有一定的了解，请介绍一下旗硕科技、神州买买提、村村乐在农业战略上的定位、业务内容是怎样的？

**答：**在神州数码杨凌“互联网+农业”战略发布会上，公司旗下的各家农业互联网公司首度集体亮相。各公司在农业战略中的定位是：

- 中农信达：以土地为核心重点搭建省级以上服务平台，并以此形成智慧农村战略的核心支撑；
- 旗硕科技：提供现代农业生产管控、质量追溯及农业生产大数据服务；
- 神州买买提：重点构建县级电子商务平台，打通工业品下乡、农产品进城的双向通道；
- 村村乐：基于自身强大的村级社交平台，进行营销及会员服务，通过众包的方式降低乡村消费成本；
- 杨凌农业云：立足于农业专业技术服务和金融服务，打造“一云一银行”。

## 4、公司金融云的业务现状及未来发展计划是怎样的？另外，新农银行的筹备进展如何，哪些机构会参与该银行的发起？

**答：**公司金融云平台从2000年代中期开始研发部署，2009年开始有第一个银行客户，截至目前客户数量已近200家银行，是国内客户量最多的金融云平台之一，客户类型包括村镇银行、农商行、城商行、小贷公司等中小金融机构。金融云平台当前可提供的服务有：银行核心业务、银行卡、监管报表、网银、信贷管理、电话银行、短信平台、呼叫中心、手机银行、财务管理、中间业务和绩效考核等服务。未来，公司金融云平台将在客户群扩展、服务内容增加等多方面进一步发展，不断提升业务价值。

新农银行正在金锣密鼓的筹备中，推进牌照申请的各项准备工作和流程。参与发起申请的主要有神州数码（包括神州信息）等。

#### **5、中农信达土地流转平台的进展情况？**

**答：**截止到目前，中农信达已达成 62 个县的土地流转平台合作。河北省作为全国整省推进的第一个省，第一批试点完成 6 个县，第二批试点的 29 个县中也已完成部分县的落地。今年，由神州数码控股牵头，又与河南省达成了整省合作。当前，各地政府的首要任务还是推进土地确权，工作重心尚未转移到土地流转上。

#### **6、公司量子通信项目的进展情况如何，未来公司在此领域的发展计划是什么？**

**答：**公司承建的量子通信“京沪干线”技术验证及应用示范项目室内联调系统，目前正处于项目实施的后期扫尾阶段。量子技术作为国家重点推进、对我国信息安全具有重要保障作用的先进技术，预计将进一步在各行各业推广应用。

后续，公司将发挥在大型系统建设、跨平台技术整合等方面的服务优势和经验，结合“京沪干线”前期积累的实践经验，积极参与国家量子技术的推广应用。

#### **7、目前，公司定向增发工作的最新进展如何？**

**答：**公司结合证券市场的变化，对之前的增发方案进行了调整。基于调整后的方案，各方均在正常推进该事项。随着增发工作的落地完成，公司的发展步伐也将进一步提速。

在接待过程中，公司严格按照《信息披露管理制度》、《信息披露业务备忘录第 41

	号——投资者关系管理及其信息披露》等规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。
附件清单（如有）	
日期	2015年12月07日